

Sind Sie interessiert an innovativen Medizintechnikprodukten und haben Sie Freude am Spitalumfeld?

NEXON

MEDICAL

Wir sind eine junge, wachsende Medizintechnik Gruppe mit Sitz in Oberkirch/Sursee (LU). Unser Fokus liegt auf minimalinvasiven Behandlungsmethoden in der Wirbelsäulenchirurgie und der Anwendung von innovativen Technologien.

Wir bieten die Möglichkeit bei Nexon Medical AG und Stöckli Medical ein Trainee (9 Monate) zu absolvieren, um sich zu einem Junior Product Specialist / Junior Sales Manager zu entwickeln und sich im Anschluss an das Trainee in der Firma weiter zu entfalten. Während dieser Zeit erhalten Sie wertvolle Einblicke in die facettenreichen Tätigkeiten unserer Medizintechnik Unternehmen und werden an zahlreichen Operationen in Spitälern teilnehmen. Bei Wunsch und Eignung ist auch eine Mitwirkung an internationalen Projekten denkbar.

TRAINEE: JUNIOR PRODUCT SPECIALIST / SALES MANAGER (INKL. OP SUPPORT)

START: AB SOFORT ODER NACH VEREINBARUNG

IHR TÄTIGKEITSGEBIET:

- **Product Specialist / Sales Manager inkl. Operationssupport (OP Support):**
 - Erwerb klinischer Kompetenz, um ärztliches und pflegerisches Personal bei der Anwendung unserer Produkte im Operationssaal zu beraten und zu unterstützen
 - Koordination und Vorbereitung von OP Support Einsätzen (bereichsübergreifend)
 - Erarbeitung und Durchführung von Ausbildungsinitiativen im Spital oder in unserem Innovation LAB
 - Mitarbeit bei Verkaufsaktivitäten wie z.B. Produktvorstellungen bei Ärzten sowie Teilnahme an Messen und Kongressen
 - **Möglichkeit zur Entwicklung als Product Specialist und/oder Sales Manager**
- **Product Management (PM):**
 - Mitarbeit im PM (Markt Researches, Konzeptionierung & Realisierung von Markteinführungen etc.)
 - Mitarbeit und Umsetzung von Marketingaktivitäten (Website, Mailinginitiativen, Organisation Messen/Kongressen, Education Anlässe oder Webinaren etc.)
 - **Möglichkeit zur Übernahme von PM Aufgaben und/oder Entwicklung zum internationalen PM**
- **Weiteres:**
 - Kontinuierliche Weiterentwicklung sowohl auf produkttechnischer Ebene als auch im Bereich von Sales Excellence
 - Aktive Zusammenarbeit und Austausch im Team als auch bereichs- und firmenübergreifend (Nexon Medical, Stöckli Medical, 7s Medical; Verkaufsdienst, Logistik, Education, International, etc.)
 - Bei Wunsch und Eignung Mitarbeit bei internationalen Projekten

DAS ZEICHNET SIE AUS:

- Studium Life Science & Technologie, Humanmedizin, Naturwissenschaften oder Wirtschaftswissenschaften
- Identifikation mit dem Spitalumfeld inkl. Bereitschaft für Operationssupport verbunden mit einer sympathischen und offenen Art, um mit Menschen unterschiedlichster Hierarchieebenen in Kontakt zu treten und diese für sich zu gewinnen
- Freude an einem Fachaustausch mit Ärzten & Spitalpersonal, sowie Interesse an Medizintechnik Produkten und an der menschlichen Anatomie & Wirbelsäulenchirurgie (Vorkenntnisse von Vorteil)
- Hohes persönliches Engagement mit Dienstleistungsbereitschaft und Teamspirit
- Selbständige, zuverlässige und zielorientierte Arbeitsweise mit einer guten Portion an Eigeninitiative
- Reisebereitschaft 60–80 % (innerhalb der Schweiz); bei Wunsch evtl. internationale Reisetätigkeit (5–30 %)
- Sprachen: Deutsch, Englisch, Französisch von Vorteil

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen für diese oder eine der weiteren Vakanzen (vgl. www.nexonmedical.ch und www.stoecklimedical.ch) per E-Mail an folgende Adresse: info@stoeckligroup.ch Gerne beantworten wir Ihre Fragen auch telefonisch (Frau Luana Banz, 041 925 66 66) – wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme.