

Spannende Aussendienstposition im Spitalumfeld in rasch wachsender, dynamischer Firma

NEXON
MEDICAL

Sind Sie interessiert an einer spannenden Aussendiensttätigkeit im Spitalumfeld inkl. Bereitschaft für Operationssupport im Bereich der Wirbelsäulenchirurgie? Vorkenntnisse im Verkauf und/oder im Medizinalbereich sind von Vorteil, aber nicht zwingend. Bei uns erhalten auch Quereinsteiger eine Chance.

Wir sind eine junge, stark wachsende Medizintechnik Gruppe in Oberkirch/Sursee (LU) mit breitem und innovativem Produktportfolio. Für Nexon Medical AG und Stöckli Medical AG suchen wir zwei Verkaufspersönlichkeiten mit Drive und Freude am Kundenmanagement im Spitalumfeld, um mittelfristig in einer Region des Gebietes Bern-Nordwestschweiz-Zürich Verkaufsverantwortung zu übernehmen.

VERKAUFSPERSÖNLICHKEIT ALS AREA MANAGER (INKL. OP-SUPPORT)

IHR AUFGABENBEREICH:

- In Ihrer Rolle übernehmen Sie nach einer Einarbeitungsphase und intensiven Produkttrainings die Vertriebsaktivitäten im Aussendienst für unser Produktportfolio.
- Es gelingt Ihnen, langfristige Kundenbindungen aufzubauen, Neugeschäfte zu generieren und Organisationsstrukturen schnell zu erfassen.
- Als Produktexperte beraten und schulen Sie ärztliches und pflegerisches Personal bei der Anwendung der Produkte im Operationssaal sowie im Rahmen von Workshops.
- Sie arbeiten aktiv mit bei der Entwicklung von Verkaufsstrategien, setzen Verkaufs- und Marketingaktivitäten gezielt um und führen Verhandlungen, u.a. mit Chefärzten, der Klinikverwaltungen und Einkaufsabteilungen.
- Sie wirken bei der Weiterentwicklung der Sales Excellence und des Aussendienstteams mit.
- Abgerundet wird Ihr Aufgabenbereich durch die Teilnahme an Messen, Kongressen und Business-Meetings, um potenzielle Neukunden zu identifizieren und Ihre Kundenkontakte zu erweitern.

DAS ZEICHNET SIE AUS:

- Freude an Aussendiensttätigkeit im Spitalumfeld inkl. Bereitschaft für Operationssupport verbunden mit einer sympathischen und offenen Art, um mit Menschen unterschiedlichster Hierarchieebenen in Kontakt zu treten und diese für sich zu gewinnen.
- Hohes Mass an Eigeninitiative, Zuverlässigkeit und Serviceorientierung mit Passion für Kundenengagement und -betreuung sowie der Fähigkeit, mehrere Interessengruppen zu betreuen (Ärzte, technisches Operationspersonal, Einkauf etc.).
- Affinität für einen Fachaustausch mit Ärzten & Spitalpersonal, sowie Interesse an Medizinaltechnik Produkten und an der menschlichen Anatomie & Wirbelsäulenchirurgie (Vorkenntnisse von Vorteil).
- Proaktive, systematische und zielorientierte Arbeitsweise mit hoher Dienstleistungsbereitschaft.
- Reisebereitschaft rund 70-80 % innerhalb der Schweiz; mittelfristig fokussiert auf Zielregion (Area Management)
- Sprachen: Gute Deutsch- und Englischkenntnisse, Französisch von Vorteil.

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen für diese oder eine der weiteren Vakanzen (vgl. www.nexonmedical.ch und www.stoecklimedical.ch) per E-Mail an folgende Adresse: info@stoeckligroup.ch Gerne beantworten wir Ihre Fragen auch telefonisch (Frau Luana Banz, 041 925 66 66) – wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme.